



ATERIMA
hr

Szukamy ludzi z głową!

Key Account Manager (branża medyczna i higieniczna)

Kraków, małopolskie | Umowa o pracę

Do twoich obowiązków należy będzie;

- ✔ nawiązywanie i utrzymywanie długoterminowych relacji z klientami biznesowymi, m.in. z sieciami rynku nowoczesnego FMCG, sieciami aptecznymi, drogeryjnymi, hurtowniami medycznymi i farmaceutycznymi oraz sklepami specjalistycznymi
- ✔ stałe rozszerzanie bazy klientów oraz ich bieżąca obsługa (mailowa i telefoniczna)
- ✔ prowadzenie negocjacji handlowych w zakresie warunków współpracy
- ✔ przygotowywanie ofert, opracowań, raportów oraz prezentacji handlowych
- ✔ realizacja założonych planów sprzedażowych
- ✔ kontrolowanie stanów magazynowych oraz tworzenie zamówień
- ✔ monitorowanie rynku pod kątem popytu i podaży

Zgłoś się do nas, jeśli;

- ✔ posiadasz minimum 2-letnie doświadczenie na podobnym stanowisku - warunek konieczny
- ✔ potrafisz skutecznie pozyskiwać nowych klientów biznesowych - warunek konieczny
- ✔ jesteś gotowy do pracy w trybie stacjonarnym - warunek konieczny
- ✔ sprawnie posługujesz się programem Excel
- ✔ posiadasz prawo jazdy kat. B
- ✔ masz doświadczenie w pracy w branży medycznej, kosmetycznej, farmaceutycznej - dodatkowy atut

Wybranych kandydatom zaoferujemy;

- ✔ zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- ✔ wynagrodzenie składające się z podstawy oraz premii
- ✔ pracę stacjonarną od godziny między 7:00 - 9:00
- ✔ niezbędne narzędzia służbowe (laptop, telefon, samochód służbowy - tylko na czas wyjazdów do klientów)
- ✔ pakiet benefitów pracowniczych (karta sportowa, prywatna opieka medyczna, ubezpieczenie grupowe)

Wyślij swoje CV na praca.aterima.hr/CV