



**ATERIMA**  
hr

# Szukamy ludzi z głową!

## Koordynator ds. rozwoju biznesu

Warszawa, mazowieckie | Umowa o pracę

### Do twoich obowiązków należeć będzie;

- ☑ szczegółowa analiza biznesowa (na poziomie liczb/P&L) wewnętrznych oraz zewnętrznych koncepcji biznesowych
- ☑ aktywne pozyskiwanie środków finansowych od UE, VC i PE
- ☑ proponowanie koncepcji rozwoju spółki na rynkach światowych
- ☑ koordynowanie rozmów, negocjowanie warunków i zawieranie umów z partnerami biznesowymi głównie serwisami cyfrowymi
- ☑ podejmowanie decyzji biznesowych przy podpisywanych/renegocjowanych umowach, aneksach itp.
- ☑ tworzenie, koordynowanie i wdrażanie modeli biznesowych dla klientów oraz modeli rozliczeniowych dla klientów i partnerów biznesowych, a także kreowanie i nadzór we wdrażaniu modeli biznesowych i ofert w zatwierdzonych przez Zarząd projektach
- ☑ zatwierdzanie ofert przygotowanych przez dział sprzedaży
- ☑ przygotowywanie cyklicznych analiz biznesowych dotyczących dochodów kluczowych klientów oraz przygotowywanie na tej podstawie wniosków w formie podsumowania z rekomendacjami krótko i długoterminowymi
- ☑ aktywne poszukiwanie nowych możliwości biznesowych w celu zwiększania dochodowości firmy
- ☑ proponowanie rozwiązań w celu zmniejszenia bądź optymalizacji kosztów firmy
- ☑ tworzenie nowych programów/koncepcji i ulepszanie metod działania organizacji
- ☑ budowanie relacji z partnerami biznesowymi i kluczowymi klientami (m.in. poprzez organizowanie i uczestnictwo w spotkaniach biznesowych)
- ☑ analiza trendów i uwarunkowań rynku cyfrowego i muzycznego
- ☑ budowanie i wzmacnianie wizerunku firmy poprzez współpracę z

Wyślij swoje CV na [praca.aterima.hr/CV](https://praca.aterima.hr/CV)

serwisami cyfrowymi, klientami i organizacjami mającymi znaczenie w branży cyfrowej i muzycznej

- ☑ zaproponowanie strategii biznesowej dla firmy (w okresie 3 miesięcy od rozpoczęcia współpracy) i co najmniej raz do roku jej aktualizacja, uwzględniająca pojawiające się możliwości rynkowe oraz działania rekompensujące lub minimalizujące ewentualne ograniczenia rynkowe
- ☑ wdrażanie strategii biznesowej zatwierdzonej przez Zarząd firmy
- ☑ research i monitorowanie rynku, dostosowywanie firmy do warunków rynkowych, poszukiwanie nowych innowacyjnych rozwiązań
- ☑ nadzór nad bieżącym kontaktem z serwisami (w tym prowadzenie spraw biznesowych związanych z wymaganiami serwisów)
- ☑ nadzór nad pracą działu B&P

# Szukamy ludzi z głową!

## Zgłoś się do nas, jeśli:

- ☑ masz wykształcenie kierunkowe (ekonomia, finanse, zarządzanie, analityka biznesu)
- ☑ posiadasz minimum 3-letnie doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (m.in. doświadczenie w rozwijaniu biznesu, analizach biznesowych itp.)
- ☑ znasz język angielski na poziomie C1 - warunek konieczny
- ☑ masz doświadczenie w pracy w branży muzycznej, streamingowej, dystrybucji cyfrowej - dodatkowy atut
- ☑ posiadasz doświadczenie w sprzedaży oraz prowadzeniu negocjacji w kanale B2B
- ☑ masz wysoko rozwinięte zdolności do identyfikowania i wdrażania nowych możliwości biznesowych
- ☑ posiadasz doświadczenie w pracy w firmach Deloitte czy EY, PWC, KPMG - dodatkowy atut
- ☑ cechuje Cię analityczne myślenie i umiejętność wyciągania wniosków
- ☑ należysz do osób odpowiedzialnych, komunikatywnych, potrafiących bardzo dobrze organizować swoją pracę
- ☑ dobrze znasz pakiet MS Office (w szczególności Power Point i Excel)
- ☑ posiadasz wiedzę na temat aspektów podatkowych, praw autorskich - dodatkowy atut
- ☑ znasz język francuski na poziomie min. B2 - dodatkowy atut

## Wybranych kandydatom zaoferujemy:

- ☑ zatrudnienie w ramach Umowy o Pracę (preferowane) lub B2B
- ☑ pakiet benefitów (pakiet PZU Zdrowie, ubezpieczenie grupowe UNIQUA, dofinansowanie do karty Multisport)
- ☑ niezbędne narzędzia pracy
- ☑ przez pierwsze 4-6 miesięcy praca stacjonarna, następnie praca hybrydowa (3 dni praca w biurze, 2 dni home office) + wyjazdy służbowe (częstotliwość uzależniona od potrzeb)

Wyślij swoje CV na [praca.aterima.hr/CV](https://praca.aterima.hr/CV)