



ATERIMA
hr

Szukamy ludzi z głową!

Manager regionu (sprężarki powietrza)

Kraków, małopolskie | Umowa o pracę

Do twoich obowiązków należeć będzie;

- ✔ skuteczna sprzedaż sprężarek powietrza w powierzonym regionie
- ✔ nawiązywanie współpracy z nowymi i utrzymywanie relacji z dotychczasowymi klientami firmy (przejęcie regionu)
- ✔ udział w działaniach marketingowych spółki (targi, seminaria, tworzenie tekstów informacyjnych)
- ✔ wyjazdy służbowe min. 3-4 dni w tygodniu (praca w terenie)

Zgłoś się do nas, jeśli;

- ✔ posiadasz min. 2-letnie doświadczenie w sprzedaży sprężarek i systemów sprężonego powietrza - warunek konieczny
- ✔ jesteś absolwentem studiów wyższych (na kierunkach technicznych, handlowych)
- ✔ jesteś gotowy do częstych podróży służbowych (praca w rejonie województwa małopolskiego, podkarpackiego i świętokrzyskiego) - warunek konieczny
- ✔ ukończyłeś szkolenia sprzedażowe - mile widziane
- ✔ cechuje Cię nastawienie na wyniki i wysoka samoorganizacja pracy
- ✔ znasz język angielski na poziomie, umożliwiającym sprawdzenie danych technicznych
- ✔ w broszurach

Wybranych kandydatom zaoferujemy;

- ✔ wynagrodzenie składające się ze stałej podstawy + systemu premiowego
- ✔ pracę w systemie home-office z częstymi wyjazdami służbowymi
- ✔ benefity pozapłacowe (Karta Multisport)
- ✔ niezbędne narzędzia pracy (laptop, telefon, samochód służbowy - również do użytku prywatnego)

Wyślij swoje CV na praca.aterima.hr/CV