



ATERIMA
hr

Szukamy ludzi z głową!

Export Sales Manager - rynki niemieckojęzyczne

Gliwice, śląskie | Do uzgodnienia

Do twoich obowiązków należeć będzie;

- ✔ zarządzanie oraz rozwijanie sprzedaży B2B na rynkach niemieckojęzycznych (Niemcy, Austria, Szwajcaria)
- ✔ planowanie, zarządzanie procesem sprzedaży (zmiana cennika, odświeżenie współpracy z klientami, cold calls)
- ✔ organizowanie spotkań, wizyt u klientów oraz negocjowanie warunków współpracy
- ✔ bieżąca analiza rynku oraz działań firm konkurencyjnych
- ✔ przygotowywanie ofert handlowych
- ✔ współpraca z działem Customer Service (obsługa zleceń, reklamacji) oraz działem produkcji (realizacja zleceń)

Zgłoś się do nas, jeśli;

- ✔ posiadasz min. 3-letnie doświadczenie w sprzedaży na analogicznym stanowisku
- ✔ znasz specyfikę Cię rynków niemieckojęzycznych - warunek konieczny
- ✔ posiadasz doświadczenie w prowadzeniu rozmów i negocjacji z klientami
- ✔ masz doświadczenie w pracy w branży druku cyfrowego lub komunikacji wizualnej - dodatkowy atut
- ✔ posiadasz doświadczenie w pracy w branży technicznej (firmie produkcyjnej) - warunek konieczny
- ✔ masz wykształcenie wyższe (preferowane kierunki: ekonomia, sprzedaż, marketing)
- ✔ znasz Lean Manufacturing (standaryzacja procesów- dodatkowy atut)
- ✔ posiadasz doświadczenie w pracy w systemie CRM
- ✔ znasz język niemiecki na poziomie C1 - warunek konieczny
- ✔ znasz język angielski na poziomie komunikatywnym (min. B1-B2)

Wybranych kandydatom zaoferujemy;

- ✔ zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę lub B2B
- ✔ wynagrodzenie podstawowe oraz system premiowy uzależniony od wyników
- ✔ niezbędne narzędzia pracy (m. in. telefon, laptop, samochód służbowy udostępniany w zależności od potrzeb)
- ✔ benefity pracownicze (m.in. ubezpieczenie na życie, opiekę medyczną, kartę multisport)
- ✔ możliwość pracy w systemie hybrydowym po okresie wdrożenia
- ✔ wyjazdy służbowe oraz szkolenia pracownicze

Wyślij swoje CV na praca.aterima.hr/CV